

TERTIB ARUS KAS UNTUK

PERCEPAT PROFIT

oleh: Mahmur Marganti

**BAGAIMANA CARA MENEKAN
ARUS KAS?**

TEKAN

PENGELUARAN

-
- ▶ Ketika pengeluaran lebih besar dibanding pendapatan, berarti Anda sedang mengalami krisis arus kas.
 - ▶ Masalah ini terjadi ketika Anda hanya mementingkan keinginan tanpa tahu apa yang sebenarnya dibutuhkan.

**DISIPLIN MEMBUAT LAPORAN ARUS KAS, DENGAN MELIHAT LAPORAN ARUS KAS,
MEMILAH DAN MENGURANGI PENGELUARAN YANG TIDAK DIBUTUHKAN.**

EVALUASI BISNIS

Tak hanya pengeluaran lebih besar dari pendapatan, ternyata pengeluaran dan pendapatan yang memiliki **nilai seimbang** juga dapat membuat krisis arus kas.

LAKUKAN EVALUASI HARGA, TARGET MARKET, SERTA PESAING UNTUK MENGETAHUI KELEMAHAN DAN KELEBIHAN BISNIS ANDA.

HINDARI

PENUMPUNGAN STOK

-
- ▶ Stok menumpuk membuat barang cepat rusak dan perusahaan akan mengalami kerugian yang berpengaruh terhadap arus kas.
 - ▶ Penting bagi perusahaan memiliki laporan persediaan yang memudahkan dalam mengelola stok barang dengan benar dan tepat.

**HINDARI STOK BERLEBIH DAN KELUARKAN STOK LAMA DENGAN
MEMBERIKAN DISKON KEPADA PELANGGAN SESUAI HARGA POKOK**

TAGIH PIUTANG!

Kita kadang *menyepelekan* piutang. Jika dibiarkan terus, hal ini akan memengaruhi arus kas.

**TAGIH SECARA BERKALA SEBELUM TANGGAL JATUH TEMPO.
JANGAN TERLALU BESAR RASA TIDAK ENAK.**

**CARA JAGA PIUTANG
BERLEBIH DI PELANGGAN**

PENJUALAN TUNAI

Meski terbilang sulit, jual barang secara tunai merupakan cara yang tepat mengelola arus kas.

Diskon bagi pembeli tunai bisa dilakukan untuk menarik daya beli tunai.

BAYAR DI MUKA

**Setiap pengusaha
membutuhkan pembayaran
di muka karena hal ini dapat
membuat arus kas
perusahaan menjadi lebih
sehat dan piutang berkurang.**

SYARAT PIUTANG

Saya pernah mengalami kehancuran bisnis karena memberikan jangka waktu pembayaran piutang 90 hari.

Pengusaha sebaiknya melakukan negosiasi terhadap pelanggan untuk melakukan pembayaran lebih cepat.

Pemberian diskon kepada pelanggan yang membayar piutang sebelum tanggal jatuh tempo bisa dilakukan untuk menjaga arus kas.

DISKON & BONUS

Diskon kecil untuk pelanggan yang membayar tagihan lebih cepat tidak hanya meningkatkan arus kas, tapi juga dapat membuat pelanggan terkesan dan memastikan hubungan kerjasama jangka panjang.

BACKGROUND CHECK

**Jika terpaksa memberikan
piutang kepada pelanggan,
lakukan background check**

**Background checking dapat
kurangi risiko kredit macet**

JADWAL PENAGIHAN

Jadwalkan penagihan piutang terhadap pelanggan secara berkala

Pelanggan yang ditagih secara berkala akan melakukan pembayaran tepat waktu.

TERIMA KASIH